



Unser Mandant ist eine Unternehmensgruppe in Nordhessen (Raum Kassel), die über Jahre hinweg gesund gewachsen ist und diesen Trend weiter fortsetzt. Als familiengeführtes Unternehmen wurden Marktchancen stets früh erkannt und konsequent in neue Dienstleistungen und Produkte umgesetzt. So ist die Gruppe heute in technisch anspruchsvollen Dienstleistungssegmenten bei namhaften Automobilherstellern im Anlagen- und Maschinenbau, der Recyclingtechnik sowie der technischen Instandhaltung fest etabliert. In der Direktvermittlung suchen wir für unseren Mandanten einen

Startup Koordinator Wärmekonzepte (m/w/d)

Kennziffer S574

Die Aufgabe:

Unser Mandant investiert in die Gestaltung nachhaltiger Strukturen, insbesondere durch die Ausstattung mit energieeffizienten Wärmesystemen in öffentlichen Liegenschaften. Für dieses neue Geschäftsfeld suchen wir den Pionier und technischen Vertriebler für den Aufbau und die Vermarktung einer zukunftsweisenden Energietechnik. Sie übernehmen selbständig den Vertrieb und die termin- und qualitätsgerechte Abwicklung interessanter und anspruchsvoller Projekte in dem technischen Umfeld von Wärmekonzepten.

- **Sie gehen auf Entdeckungstour:** Sie gestalten erfolgreich Vertrieb im Außendienst und akquirieren Neukunden, vorerst vornehmlich aus öffentlicher Hand.
- **Sie entwickeln Bestandskunden:** Sie analysieren und verbreitern systematisch das Service Portfolio bei Bestandskunden, z. B. um Langzeit-Wartungsverträge.
- **Sie verkaufen Value:** Sie erstellen glaubwürdige Mehrwert-Kalkulationen für hochspezialisierte, systemrelevante zugeschnittene Wärmekonzepte.
- **Sie koordinieren Angebote:** In enger Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement erstellen Sie wettbewerbsfähige Angebote. Sie geben Deadlines und Marktpreise vor.
- **Sie fahren den Deal nach Hause:** Sie meistern die Angebots- und Vergabeverhandlungen mit Kunden bis Sie den Auftrag erhalten.

Ihr Profil:

- **Sie können Energietechnik:** Sie haben eine kaufmännisch technische Ausbildung / Studium in Wirtschaftsingenieurwesen mit der Fachrichtung Energie- und Versorgungstechnik.
- **Sie sind Vertriebler aus Leidenschaft:** mit mehrjähriger Berufserfahrung im erfolgreichen Vertrieb von erklärungsbedürftigen, technischen Anlagenkomponenten.
- **Sie sind Abschlussstark:** Sie haben ausgeprägtes Verhandlungsgeschick. Sie wissen, wie man sich gegen interne Widerstände durchsetzt. Sie lieben es zu gewinnen.
- **Sie sind Team-Player:** Sie spielen erfolgreich komplexe Kundenorganisationen und dirigieren die interne Angebotserstellung. Sie sind detail- und sicherheitsorientiert.
- **Sie sind lieber beim Kunden als im Büro:** Sie haben ein hohes Engagement, Selbstdisziplin und Reisebereitschaft.
- **Sie sind Pionier:** Sie wollen gestalten, erfolgreich aufbauen und denken unternehmerisch.

Das Angebot:

- anspruchsvolle Aufgaben mit hohem eigenen Gestaltungsspielraum.
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien.
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- 30 Tage Urlaub.
- Zahlung von Urlaubsgeld.
- betriebliche Altersversorgung / Gesundheitsvorsorge.
- eine markt- und leistungsorientierte Vergütung.
- einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung.
- weitere interessante Vergütungsanteile (z.B. Sachgutscheine).
- hervorragende Entwicklungschancen in zukünftigen Führungsaufgaben.
- Individuelle Weiterbildung für die Zukunft.
- Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice Regelungen.
- Regelmäßige Mitarbeitererevents und Stammtische für den Gemeinsinn „neben der Arbeit“.
- Mahlzeit: Zuschuss für Mittagessen im firmeneigenen Bistro und wöchentlich frisches Obst.

- Steigen Sie mit uns aufs Rad. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines Dienstrades über Bike Leasing an.
- Unterstützung bei Umzug und Wohnungssuche, wenn Sie erstmals in unserer Region leben.

Sie möchten unseren Mandanten kennenlernen? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter o.a. Kennziffer, mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an:

manfred.lottmann@team-selection.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

team.
selection

team selection GmbH
Manfred Lottmann
Vor der Prinzenquelle 7
34130 Kassel
Mobil 0173 7237091
HomeOffice 05652 9195238

**Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen
vorzugsweise per E-Mail an:**
manfred.lottmann@team-selection.de
www.team-selection.de