



Unser Mandant ist eine mittelständische Unternehmensgruppe für Industriedienstleistungen und dem Anlagen- und Maschinenbau in Nordhessen. Die Schwerpunkte liegen im bundesweiten Service- und Projektgeschäft im Energiesektor sowie bei namhaften Industrie- und Automotivkunden. Für die erfolgreiche Umsetzung von zukünftigen Herausforderungen suchen wir für unseren Mandanten in der Direktvermittlung einen

Leiter Projektmanagement / Vertrieb (m/w/d)

Kennziffer S571

Industrieller Rohrleitungs- und Anlagenbau

Die Aufgabe:

Sie übernehmen nach Ihrer Einarbeitung die ergebnisverantwortliche Abwicklung der Projekte im Bereich Rohrleitungs- und Anlagenbau mit dem Fokus auf strategischen Ausbau und Weiterentwicklung. Hierzu zählt u.a. die Führung und Motivation Ihrer Mitarbeiter (6 Projektleiter), die Umsetzung neuer Entwicklungen in erfolgreiche Projekte sowie die Betreuung und Pflege der bestehenden Kunden (Kundenbeziehungsmanagement) mit dem Ziel, diese mit neuen Aufträgen langfristig an das Unternehmen zu binden. Unter den Gesichtspunkten Termin, Kosten und Qualität sind Sie für sämtliche Projekte, technische Fragen, Investitionen und Verbesserungsprozesse zuständig. Hierzu zählen u.a. die Verteilung und Koordination von Aufgaben und die Kontrolle der Abläufe und Ergebnisse im Unternehmen sowie auf den Baustellen.

Die Anforderung:

Nach einer Grundausbildung in einem metallverarbeitenden Unternehmen haben Sie sich zum Techniker, Bachelor of Engineering oder Diplom-Ingenieur (Maschinenbau, Versorgungstechnik, Verfahrenstechnik oder vergleichbar) weitergebildet. Heute verfügen Sie über ein ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis und mehrjährige Berufserfahrung in leitender Position eines Unternehmens mit Tätigkeitsschwerpunkt industrieller Rohrleitungs- und Anlagenbau. Sie haben eine unternehmerische Grundhaltung und ein sicheres und gewinnendes Auftreten, besitzen Durchsetzungsvermögen, Ausstrahlung und Überzeugungskraft sowie die Fähigkeit, Mitarbeiter einzubinden und zu motivieren. Mit der Übersicht für das Machbare sind Sie verhandlungsstark und abschlussicher. EDV-Anwender- und sichere Englischkenntnisse (in Wort und Schrift) runden Ihr Qualifikationsprofil ab.

Das Angebot:

Wenn Sie Eigeninitiative und selbständiges Arbeiten mit einem hohen Maß an Erfolg und Entwicklungsperspektiven verbinden wollen, dann bieten wir Ihnen eine herausfordernde und verantwortungsvolle Führungsaufgabe in einem führenden Unternehmen seiner Branche. Die Position ist ihrer Bedeutung entsprechend dotiert.

Das dürfen Sie erwarten:

- anspruchsvolle Aufgaben mit hohem eigenen Gestaltungsspielraum.
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien.
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- 30 Tage Urlaub.
- Zahlung von Urlaubsgeld.
- betriebliche Altersversorgung / Gesundheitsvorsorge.
- eine markt- und leistungsorientierte Vergütung.
- einen Dienstwagen, auch zu privaten Nutzung.
- weitere interessante Vergütungsanteile (z.B. Sachgutscheine).
- Individuelle Weiterbildung für die Zukunft.
- Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice Regelungen.
- Regelmäßige Mitarbeitererevents und Stammtische für den Gemeinsinn „neben der Arbeit“.
- Mahlzeit: Zuschuss für Mittagessen im firmeneigenen Bistro und wöchentlich frisches Obst.
- Steigen Sie mit uns aufs Rad. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines Dienstrades über Bike Leasing an.
- Unterstützung bei Umzug und Wohnungssuche, wenn Sie erstmals in unserer Region leben.

Sie möchten unseren Mandanten kennenlernen? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter o.a. Kennziffer, mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an:

manfred.lottmann@team-selection.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

The logo for team.selection, with "team." in a bold, dark blue sans-serif font and "selection" in a lighter blue, italicized sans-serif font below it.

team selection GmbH
Manfred Lottmann
Vor der Prinzenquelle 7
34130 Kassel
Mobil 0173 7237091
HomeOffice 05652 9195238

**Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen
vorzugsweise per E-Mail an:**
manfred.lottmann@team-selection.de
www.team-selection.de