



Unser Mandant ist eine mittelständische Unternehmensgruppe für Industriedienstleistungen und dem Anlagen- und Maschinenbau in Nordhessen. Die Schwerpunkte liegen im bundesweiten Service- und Projektgeschäft im Energiesektor sowie bei namhaften Industrie- und Automotivkunden. Für die erfolgreiche Umsetzung von zukünftigen Herausforderungen suchen wir für unseren Mandanten in der Direktvermittlung einen

Vertriebsingenieur / Key Account Manager (m/w/d)

Kennziffer S551

Fachbereich: Sonder- und Schwermaschinenbau

Ihre Aufgaben:

- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehung zu bestehenden Kunden (Key Accounts) bzw. zum entsprechenden Kundenumfeld.
- Bewertung des aktuellen Geschäftsverlaufes und Simulation der zukünftigen Szenarien.
- Koordination von kurz-, mittel- und langfristigen Marketingplänen.
- Beobachten und frühzeitiges Erkennen der Kundenziele sowie der technischen und kaufmännischen Wettbewerbsaktivitäten und Einleitung entsprechender Maßnahmen.
- Verantwortliche Koordination und Steuerung von verkaufsfördernden Maßnahmen, Angeboten und Auftragsvergaben mit entsprechenden Preisverhandlungen.
- Analyse von Kundenproblemen und Mitarbeit an deren Lösung bzw. Delegation an die Fachabteilung, Abstimmung von Kundenwünschen und Interessen des Unternehmens im Rahmen der Neuentwicklung sowie Nutzung der Ertragspotentiale bei anstehenden Prozessänderungen.
- Konsequenter Ausbau der Vertriebsaktivitäten unter strategischen Aspekten.
- Erfahrung in der Marktdatenanalyse und Strategieentwicklung im lösungsorientierten Vertrieb.
- Koordination und Präsenz von allen wesentlichen Kundenbesuchen.
- Erstellung, Pflege und Reporting von Vertriebskennzahlen an die Geschäftsleitung.

Ihr Profil:

Sie sind Ingenieur oder Techniker/Meister in den Fachbereichen Maschinenbau, Produktions- und Automatisierungstechnik oder Wirtschaftswissenschaften mit entsprechender Berufserfahrung, vorzugsweise im Projekt- und Servicegeschäft innerhalb Unternehmen mit dem Dienstleistungsschwerpunkt Maschinen- und Anlagenbau. Idealerweise bringen Sie technische Kenntnisse im Tätigkeitsschwerpunkt Maintenance an Gießereidruckgussmaschinen, oder an vergleichbaren Anlagen im Schwermaschinenbau (z.B. Pressentechnik) mit. Der sichere Umgang mit MS-Office Tools ist Ihnen vertraut. Sie sind eine gestandene Persönlichkeit und kennen die „Spielregeln“ im Vertrieb genau. Zweckmäßige Kommunikation auf allen Ebenen und Durchsetzungsstärke sowie Moderations- und Organisationsgeschick sind Ihr Tagesgeschäft. Eigenverantwortliches Arbeiten und Eigeninitiative, sowie eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab. Hohe Einsatzbereitschaft und Bereitschaft zu Dienstreisen sind für Sie selbstverständlich.

Das wird Ihnen geboten:

- anspruchsvolle Aufgaben mit hohem eigenen Gestaltungsspielraum.
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien.
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag.
- 30 Tage Urlaub.
- Zahlung von Urlaubsgeld.
- betriebliche Altersversorgung / Gesundheitsvorsorge.
- eine markt- und leistungsorientierte Vergütung.
- einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung.
- weitere interessante Vergütungsanteile (z.B. Sachgutscheine).
- hervorragende Entwicklungschancen in zukünftigen Führungsaufgaben.
- Individuelle Weiterbildung für die Zukunft.
- Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice Regelungen.
- Regelmäßige Mitarbeitererevents und Stammtische für den Gemeinsinn „neben der Arbeit“.

- Mahlzeit: Zuschuss für Mittagessen im firmeneigenen Bistro und wöchentlich frisches Obst.
- Steigen Sie mit uns aufs Rad. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit eines Dienstrades über Bike Leasing an.
- Unterstützung bei Umzug und Wohnungssuche, wenn Sie erstmals in unserer Region leben.

Sie möchten unseren Mandanten kennenlernen? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter o.a. Kennziffer, mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an:

manfred.lottmann@team-selection.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:



team selection GmbH
Manfred Lottmann
Vor der Prinzenquelle 7
34130 Kassel
Mobil 0173 7237091
HomeOffice 05652 9195238

**Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen
vorzugsweise per E-Mail an:**
manfred.lottmann@team-selection.de
www.team-selection.de